



+ BTS CCST CONSEIL ET COMMERCIALISATION DE SOLUTIONS TECHNIQUES OPTION NAUTISME

Le/la diplômé(e) est capable de :

- Concevoir et négocier des solutions technico commerciales en lien avec l'activité nautique et commerciale de l'entreprise
- Manager l'activité commerciale
- Développer la clientèle

LES DÉBOUCHÉS

- Vendeur/se/négociateur-trice et attaché(e) commercial(e) notamment pour le compte de :
 - Shiplanders
 - Entreprises de location de bateaux (fluviales, maritimes)
 - Importateurs nautiques
 - Entreprises de croisières
 - Entreprises de sports nautiques
 - Responsables d'agences

PUBLIC

VAE possible dès 1 an d'expérience.

Formation accessible pour les personnes en situation de handicap : contactez notre référent handicap pour étudier les possibilités d'aménagement.

PRÉREQUIS

- Titulaire d'un Baccalauréat ou titre niveau IV
- Dossier de candidature
- Test d'admission

Choisir NEVEN, c'est choisir une autre façon d'apprendre: contrairement aux autres grandes écoles de commerce les cours sont théâtralisés. Fini les cours ennuyants comme dans les autres grandes écoles de commerce, assis devant un professeur qui énonce le chapitre.

- **Business Game**
- **Mises en situation**
- **Cas pratiques**
- **Visites d'entreprise**
- **Ateliers**
- **Projets**

Choisir Neven Education c'est choisir une réputation d'excellence afin de décrocher le job de vos rêves. Tous nos étudiants font partie de la grande famille Neven et respectent les valeurs de l'école :

- **Travail**
- **Discipline**
- **Entraide**

Tarif

Apprentissage :
Frais de scolarité pris en charge
Voir "Table des prix"
sur neven-education.com

Plus d'infos sur :
www.neven-education.com

Le/la titulaire du BTS Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques conseille et vend des solutions (produits et services associés) qui requièrent obligatoirement la mobilisation conjointe de compétences commerciales et technologiques. Au sein d'une équipe commerciale, il/elle prospecte pour développer son portefeuille d'affaires sur un territoire ou un secteur d'activité en élaborant, présentant et négociant des solutions techniques dans toutes entreprises liées au nautisme.

RENTRÉE
SEPTEMBRE

RYTHME
2 JOURS EN COURS
3 JOURS EN ENTREPRISE

DURÉE
2 ANS,
1350 HEURES

CONDITIONS
D'ADMISSION
SUR DOSSIERS,
TESTS ÉCRITS ET
ENTRETIEN
D'ADMISSION.

VALIDATION
EXAMEN NATIONAL
DU BTS AU TERME
DES 2 ANS DE FORMATION
DIPLÔME DE NIVEAU V
- BAC+2 - DÉLIVRÉ PAR
LE MINISTÈRE
DE L'ÉDUCATION

PROGRAMME

- E1.Culture générale et expression (coef3, écrit 4h)
- E2.Anglais (coef3 30 min, écrit 2h et 20 min oral)
- E3.Culture économique, juridique et managériale (Coef3 écrit 4h)
- E4.Conception et négociation de solutions technico-commerciale (coef 6 oral 1h)
- E5.Management de l'Activité technico-commerciale (Coef4, écrit 4h)
- E6. Développement de la clientèle et de la relation client et mise en œuvre de l'expertise technico-commerciale (coef6, oral 1h)

ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE

- Projet professionnel
- Compétences digitales
- Projet tutoré
- Soft skills
- Développement personnel et efficacité professionnelle
- Anglais professionnel
- Business Club de l'école (JPO, Salons, Conférences, After Works...)
- Ateliers Techniques de Recherches d'Emploi

RENSEIGNEMENTS & INSCRIPTION

Neven CFA

225 avenue Saint Exupéry
06210 Mandelieu La Napoule
04 92 19 40 20
contact@neven-education.com