



Ton métier en alternance

NOS PROGRAMMES

### **BACHELORS**

### & EXECUTIVES MASTÈRES

Titres certifiés RNCP

@skale\_bs\_cote\_dazur www.neven-education.com

# **Une Collaborative Business School?**

# Nous révélons les talents de demain

Nous mettons l'accent sur la transférabilité des compétences en milieu professionnel. Nous vous proposons tout au long de votre cursus des mises en application, des études de cas, des business games ou des projets tutorés. Le programme soft skills est la garantie de votre employabilité.

# Une école dynamique

C'est une réelle opportunité d'intégrer

Skale! Nous développons les méthodes les plus dynamiques et engageantes pour favoriser l'immersion. Notre campus à taille humaine, nous permet d'assurer le suivi individuel de chaque apprenant. Le BDE anime le campus et propose des évènements inoubliables.

# Le réseau Skale 12 campus en France

La renommée de notre réseau est une véritable valeur ajoutée sur votre CV.
Cette présence nationale valorise nos étudiants auprès des entreprises mais aussi des recruteurs. Vous aussi devenez un Skaleur et rejoignez notre réseau!

# Une école différente

Nous privilégions les méthodes immersives. Nous apprenons grâce à des Business Games, des projets tutorés, des cas pratiques, des mises en situation, des ateliers de professionalisation, etc.

# Un parcours digitalisé

La formation intègre des outils numériques comme des Plateformes d'e-learning ainsi que des outils collaboratifs en ligne. La digitalisation est au cœur des enjeux économiques et nous vous accompagnons sur cette montée en compétences.

#### Un projet pédagogique innovant pour:

- · Rendre les étudiants acteurs de leur formation
- Evoluer dans des classes à taille humaine
- Travailler en mode projet
- Développer son réseau professionnel

#### Des formateurs experts

Nos formateurs et intervenants sont des experts dans leurs domaines. Nos formations se veulent davantage pratiques que théoriques. L'objectif est de préparer au mieux nos étudiants pour qu'ils puissent se démarquer sur le marché de l'emploi.



## L'alternance: une voie professionnelle

L'alternance, en 2022, a battu un nouveau record en atteignant plus de 950.000 contrats signés en France. 65% des apprentis sont en emploi seulement 6 mois après leur fin d'études! Cela témoigne du véritable engouement des étudiants et du monde de l'entreprise pour l'apprentissage.

L'alternance combine le développement de compétences théoriques avec

leur mise en pratique.

Une école au cœur du quartier universitaire de la ville, entre mer et activités économiques





#### **Double projet** professionnel

L'alternance vous assure une orientation réussie. Une fois en entreprise vous pouvez immédiatement mettre en pratique ce que vous avez appris.



#### **Un atout** financier

En alternance, l'apprenti est payé sur un pourcentage du SMIC, sans compter les nombreux avantages du statut de l'apprenti comme : l'aide au permis, mobili-jeune, le pass culture...



#### **L'insertion** profesionnelle

Grâce à l'alternance vous augmentez vos chances de trouver un emploi. Les recruteurs favorisent généralement les etudiants avec de l'expérience.



#### Développement des soft skills

améliore L'alternance les capacités sociales, organisationnelles ainsi que la gestion du stress. L'alternance vous rend plus agile: qualité éminemment recherchée par les recruteurs.



# Un large réseau d'affaires

En devenant étudiant à Skale Business

School, vous intégrez le réseau d'affaires

#### de l'école.

Le moyen idéal pour rencontrer et échanger avec des professionnels lors d'événements tels que des: afterwork, petits déjeuners, conférences. Devenir étudiant à Skale, c'est rejoindre le réseau d'anciens étudiants, réparti sur l'ensemble du territoire.

# **Carreer Center** à votre service

#### L'école vous accompagne dans vos recherches d'alternance

Le carreer Center de Skale business school accompagne les étudiants pour trouver une alternance grâce à un dispositif personnalisé. Les étudiants de Skale trouvent donc une alternance en adéquation avec leurs envies.

#### Intégrez le programme Express Alternance et trouvez l'alternance qui vous correspond.

Grâce à nos ateliers CV, simulation d'entretiens, techniques de recherche d'emploi, vous ne serez pas seul durant toute la période de recherche d'alternance. De plus un expert Skale business school vous accompagnera et vous suivra dans toutes vos démarches.

# Nos programmes de Bachelors

#### **BAC +3**

#### **Bachelor GFE**

Gestion et Finance d'Entreprise

#### **Bachelor CACMO**

Chargé d'Affaires Commerciales et Marketing

#### **Bachelor RH**

Ressources Humaines

#### **Bachelor CPEB**

Chef de Projet e-business



## Modalités d'évaluation

- Examen national du Bachelor au terme d'un an de formation
- Titres RNCP de niveau Bac+3
   (niveau VI) enregistrés auprès de France Compétences.



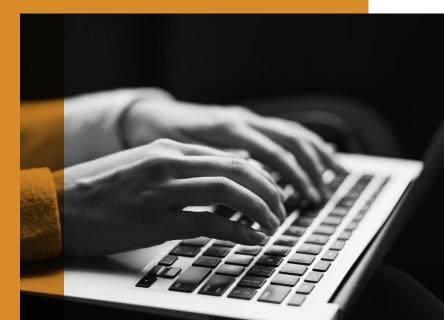
#### Dispositif de réussite

- Accompagnement personnalisé
- Réseaux d'affaires
- Ateliers softs skills



#### **Pré-requis**

- Titulaire d'un Bac+2 ou titre de niveau V
- Dossier de candidature





Assumer la fonction de Responsable n'est pas à la portée de chacun. Vous aurez la chance de bénéficier d'un enseignement de haute qualité visant à renforcer significativement vos compétences en gestion et en finance. Opter pour le Bachelor Gestion et Finance d'Entreprise à Cannes vous ouvrira également la possibilité de poursuivre vos études au niveau supérieur.

#### Au programme:

- Réaliser un contrôle budgétaire
- Manager une équipe et un service
- Mener un audit et une gestion financière
- Manager des projets liés à la gestion d'entreprise
- · Gestion d'un service financier

Pour poursuivre? Mastère IA ou MRH

### **Bachelor CACMO**

#### Chargé d'Affaires Commerciales et Marketing

1 an (soit 470h) En alternance 12 jours en entreprise 3 jours à l'école

#### Débouchés

- Responsable commercial
- Responsable marketing
- Responsable des ventes
- Chargé de développement commercial



\*ancien Bachelor RDPC

Opter pour la formation de Chargé(e) d'affaires commerciales et marketing opérationnel à Cannes représente une opportunité de développer des compétences commerciales. Assumer la fonction de Responsable, un défi non accessible à tous, requiert des compétences en négociation et en marketing bien développées. Vous aurez ainsi la possibilité de perfectionner ces compétences grâce à un enseignement de qualité. Cette formation vous permettra également de poursuivre vers des études supérieures.

#### Au programme:

- Préparer des plans de développement
- · Organiser des opérations pour animer les marchés
- Gérer les éléments budgétaires et financiers des marchés
- Organiser la veille sur les marchés
- · Animer son équipe

Pour poursuivre? Mastère IA



Le chargé de développement des ressources humaines occupe un rôle central en gérant les aspects opérationnels, quotidiens et stratégiques des ressources humaines. Il assure le climat social, la conformité aux réglementations et la performance RH. La fonction RH évolue pour répondre aux besoins des salariés. Cette formation vous permettra également de continuer vos études au niveau supérieur.

#### Au programme:

- Construction et gestion des parcours professionnels
- Optimisation de la stratégie de rémunération
- · Contribution à l'amélioration du climat social

Pour poursuivre? ▶ Mastère MRH



### **Bachelor CPEB**

Chef de Projet e-business

1 an (soit 470h) En alternance 12 jours en entreprise 3 jours à l'école

#### Débouchés

- Responsable e-marketing
- Chef(fe) de projet web
- Chargé(e) de clientèle web
- Community manager

Le Bachelor Chef de Projet E-Business à Cannes, forme efficacement à la gestion de projets en ligne, couvrant la création de sites web, la production de contenus multimédias, la veille technologique, les campagnes digitales, la gestion des réseaux sociaux, le ciblage des besoins des internautes, l'e-marketing, le suivi de l'activité en ligne, et la veille stratégique dans l'e-commerce. Une préparation complète pour exceller dans le domaine dynamique du e-business.

#### Au programme:

- E-Conception: concevoir des sites
   CMS marchands ou vitrines
- E-Communication: mettre en œuvre une communication digitale
- E-marketing: mettre en œuvre un marketing digital

Pour poursuivre? ▶ Mastère IA

# Nos programmes de Mastères

#### **BAC +5**

#### Mastère IA - entrepreneuriat

Ingénieur d'affaires - option entrepreneuriat

#### Mastère IA - webmarketing

Ingénieur d'affaires - option webmarketing

#### Mastère MRH

Management des Ressources Humaines



## Modalités d'évaluation

- Examen national du mastère au terme des 2 ans de formation
- Titres RNCP de niveau Bac+5
   (niveau VII) enregistrés auprès
   de France Compétences.



#### Dispositif de réussite

- Accompagnement personnalisé
- Réseaux d'affaires
- Ateliers softs skills



#### **Pré-requis**

- Titulaire d'un Diplôme Bac+3
- Dossier de candidature



Mastère | A Entrepreneuriat

Ingénieur d'Affaires

2 ans (soit 1040h) En alternance 12 jours en entreprise 3 jours à l'école

#### Débouchés

- Responsable d'affaires
- Chef de projet
- Business developer
- Responsable commercial



Ce mastère forme des experts en négociation commerciale, adaptés aux évolutions du marché et à la transformation digitale. Les ingénieurs d'affaires sont spécialisés dans les cycles de ventes complexes et agissent à l'interface des fonctions commerciales, techniques, data, et du management de projets. L'option Entrepreneuriat offre une expertise dans la définition du business model, la faisabilité commerciale, la mise en œuvre, le montage financier, et l'évaluation de la rentabilité des projets. Cette formation en alternance prépare les professionnels à exceller dans l'ingénierie d'affaires.

#### Au programme:

- Définition et pilotage des orientations stratégiques d'une BU orientée relation client
- Pilotage de la performance économique et financière d'une BU
- Pilotage du développement commerciale et promotionnel d'une BU
- Élaboration d'une proposition commerciale complexe et multimodale
- Pilotage du projet et des ressources internes et externes
- Option entrepreneuriat

## Mastère | A webmarketing



Ingénieur d'Affaires

2 ans (soit 1040h) En alternance 12 jours en entreprise 3 jours à l'école

#### Débouchés

- Responsable d'affaires
- Chef de projet
- Business developer
- · Responsable webmarketing

Ce mastère forme des experts en négociation commerciale spécialisés en transformation digitale. Les ingénieurs d'affaires jouent un rôle central, gérant des projets commerciaux stratégiques et excellant dans la vente B to B. L'option Webmarketing offre une spécialisation pratique, incluant la création de sites CMS, l'e-marketing, la gestion de l'activité en ligne, la production de contenu multimédia, la coordination de campagnes digitales, et l'animation des réseaux sociaux. Une formation pertinente dans le contexte dynamique du commerce en ligne.

#### Au programme:

- Définition et pilotage des orientations stratégiques d'une BU orientée relation client
- Pilotage de la performance économique et financière d'une BU
- Pilotage du développement commerciale et promotionnel d'une BU
- Élaboration d'une proposition commerciale complexe et multimodale
- Pilotage du projet et des ressources internes et externes
- Option webmarketing

### **Mastère MRH**

#### Management des Ressources Humaines

2 ans (soit 900h)En alternance12 jours en entreprise3 jours à l'école

#### Débouchés

- Chargé(e) de mission RH
- Responsable de formation
- Consultant RH
- Coordinateur-trice RH



L'Executive Mastère Manager des Ressources Humaines forme à la conception et au pilotage de stratégies RH, avec une expertise complète en gestion financière, technologique, réglementaire et managériale. La formation inclut également la mise en place d'outils de gestion de carrière et de compétences, ainsi que le développement de compétences de communication avec les instances représentatives et les partenaires sociaux. Un programme essentiel pour les professionnels RH.

#### Au programme:

- Coordination de l'administration du personnel et de la digitalisation des processus RH
- Organisation de la Communication RH
- Gestion des relations sociales et juridiques
- Développement des politiques sociales

# Une vie étudiante palpitante

L'école, les experts, les professionnels ainsi que votre BDE participent à vous offrir la vie étudiante la plus intense possible.

**After** 

work



#### **Business** game

En équipe, jouez à des jeux d'entreprise. Mettez en application vos compétences entrepreunariales.



#### Conférences d'experts

Participez à des conférences et recevez des conseils d'experts tout au long de l'année.



#### Soirées étudiantes

Rencontrez des

votre réseau durant des

événements dédiés.

Le moment idéal pour se décontracter et relacher la pression avant mais surtout après les examens.



#### **Projets** tutorés

Mettez en valeur vos compétences en réalisant des projets concrets.



Participez à des ateliers et boostez votre employabilité en travaillant sur votre savoir-être.



Nous vous aidons à construire votre vie étudiante: aides, santé, handicap, pratiques sportives et culturelles. Skale Business School vous propose tout au long de l'année un accompagnement.

Pour en savoir plus, consultez neven-education.com.





## TON MÉTIER EN ALTERNANCE

#### **POUR CANDIDATER**

- 1 Contactez-nous
- 2 Remplissez le dossier d'admission en ligne
- 3 Rencontrez votre conseiller.



www.neven-education.com

04 92 19 40 20

225 av. Saint Exupery 06210 Mandelieu-La-Napoule

**Groupe Skilae**