

TP NTC

Négociateur Technico-Commercial



NEVEN
CFA - ALTERNANCE

INFOS UTILES



Rythme

4 jours en entreprise
1 jour en formation



Durée

18 mois, de 581 heures
à 721h maximum

PROGRAMME

- **Bloc 1 :** Elaborer une stratégie de prospection et la mettre en œuvre
- **Bloc 2 :** Négocier une solution technique et commerciale et consolider l'expérience client
- **Modules complémentaires**
(individualisation des parcours à la suite de l'évaluation diagnostique)

POURSUITE D'ÉTUDES

- TP Responsable d'Établissement Marchand (niveau 6)
- Toute autre formation de niveau 6

Dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise et des objectifs fixés par la hiérarchie, le négociateur technico-commercial élabore une stratégie de prospection. Il organise et met en œuvre un plan d'actions commerciales et en évalue les résultats. Il conçoit des propositions techniques et commerciales personnalisées et les négocie avec les interlocuteurs de l'entreprise prospect ou cliente. Il assure leur suivi afin d'optimiser la satisfaction de l'entreprise cliente et de la fidéliser.

MÉTIER VISÉS

- Technico-commercial
- Chargé d'affaires
- Responsable grands comptes / d'affaires
- Chargé de clientèle / commercial B2B
- Chargé de développement commercial
- Business developer
- Sales account executive
- Key account manager

NOUS TROUVER

NEVEN Éducation
225 Avenue de Saint-Exupéry
06210 Mandelieu-la-Napoule

NOUS CONTACTER

Tél : 04 92 19 40 20
contact@neven-education.com



EXPERIENCE NEVEN

Être apprenti chez NEVEN, c'est vivre :

- Des études de cas concrètes issues du monde de l'entreprise
- Des jeux de rôle et simulations de situations professionnelles
- Des mises en situation en environnement reconstitué
- Des ateliers pratiques et projets collectifs
- Des visites d'entreprises et rencontres avec des professionnels
- Des clubs extra-scolaires : sport, théâtre, etc...

NEVEN
CFA - ALTERNANCE

EXAMENS

Présentation au titre professionnel
Négociateur Technico-Commercial et
délibération du jury sur la base :

- D'un dossier professionnel
- D'un livret d'évaluation en cours de formation
- Des résultats aux épreuves de la session d'examen
- De l'entretien final

CRITÈRES ADMISSIONS

Niveau 4 acquis (bac, titres professionnels)
ou niveau terminale en lycée (3 bulletins
scolaires à fournir)

La formation est accessible aux personnes
éligibles à un contrat d'apprentissage.
Des exceptions peuvent s'appliquer, nous
contacter pour plus d'informations.

Titre professionnel Négociateur technico-commercial
(niveau 5)
Code RNCP : 39063
Nom du certificateur : Ministère du Travail
Date d'enregistrement de la certification : 16/05/2024



Plus qu'un diplôme, un métier